



# Comsid crece desde sus nuevas oficinas

Comsid  
www.comsid.com.ar

Con un foco puesto en la calidad y otro en el servicio, *Comsid* atiende al país en su totalidad.

Empresa argentina que siempre apuesta al crecimiento, protagoniza ahora otro hito histórico: opera desde nuevas oficinas, en la ciudad de Gerli (provincia de Buenos Aires), en donde más metros cuadrados le permiten organizar mejor su actividad. "Nos llena de orgullo poder formar la empresa donde nos criamos", declaró Sebastián Kopelian, gerente comercial de la empresa, en una entrevista que brindó a Ingeniería Eléctrica, dando cuenta hasta qué punto las nuevas oficinas son también un sueño cumplido.

*Tal es la confianza que tiene en todo lo que comercializa, que ofrece garantía de por vida para todos los productos.*

*Comsid* es muy conocida en el mercado eléctrico como proveedora tanto de rotuladoras como de todos los insumos que implica su utilización. Además, su cartera de productos se completa con una amplia variedad de instrumental eléctrico.



Rotulación en *Comsid*

## Las nuevas oficinas de *Comsid*

Oficialmente, Gerli es una ciudad ubicada entre los partidos de Lanús y Avellaneda, en el conurbano sur de la ciudad de Buenos Aires. Sede de múltiples centros culturales y clubes deportivos, está formada por más de treinta barrios en donde habitan más de sesenta mil personas.

Allí creció Sebastián Kopelian, jugaba cuando era chico y conoció a sus primeros amigos. Las vueltas de la vida lo llevaron luego al ajeteo de la ciudad de Buenos Aires, pero cuando se puso él mismo al frente de una empresa, supo que su ciudad natal brindaba oportunidades de crecimiento importantes, y anhelaba instalar allí su empresa en algún momento.

En Gerli, *Comsid* pudo ampliar sus metros cuadrados. Cuenta ahora con más espacio para sus oficinas comerciales y administrativas, lo cual implica que quienes trabajan allí pueden desarrollar sus tareas con mayor comodidad, y así se agilizan los procesos de la empresa, por lo cual, es más eficaz su servicio.

Asimismo, ahora cuenta con un espacio más grande para ofrecer capacitaciones, presentaciones de productos y servicios, y lo más importante: recibir clientes personalmente. "Estamos apostando al crecimiento, a tener mejor vínculo con el cliente, que el cliente tenga una respuesta más acertada, más veloz, y poder seguir creciendo juntos" declaró Kopelian durante el encuentro.

La comodidad de las oficinas nuevas alienta a la empresa a nuevos proyectos. Se propone recibir a los clientes con mayor asiduidad, quizá compartir desayunos empresariales. Se trata de acciones en línea a un nuevo objetivo de la empresa: quiere ser más visible, que la gente la conozca, afianzar su participación en el mercado de la mano de la consolidación del vínculo con los clientes. Y consolidar el

vínculo de los clientes significa, en la práctica, conocerlo personalmente, asesorarlo, atenderlo. "Las puertas están abiertas para todas las inquietudes de clientes, proveedores y todo aquel que quiera iniciar algo con *Comsid*", agregó el gerente.

### Los productos de *Comsid*

*Comsid* es conocida principalmente por la comercialización de rotuladoras para todo tipo de ambientes industriales. Su cartera de productos, sin embargo, se extiende mucho más allá de esa herramienta tan importante para el instalador electricista, y se completa con insumos para rotuladoras (rollos continuos, etiquetas, cintas no laminadas de diversos colores, cintas laminadas de diversos colores e insumos termocontraíbles), instrumental de medición (pinzas amperométricas, multímetros, detectores de tensión, puntas de prueba, entre otros), porteros visores e impresoras de etiquetas. Se suman, por último, la línea de baterías y linternas de *Rayovac*.

*[Comsid] cuenta ahora con más espacio para sus oficinas comerciales y administrativas [...] y así se agilizan los procesos de la empresa, se eficientiza su servicio.*

El único requisito para ingresar en el catálogo de *Comsid* es satisfacer sus altos estándares de calidad. La empresa es consciente de que su lugar en el mercado se lo ha ganado como fruto del esfuerzo de su trabajo y de la calidad de sus productos. Tal es la confianza que tiene en todo lo que comercializa, que ofrece garantía de por vida para todos los productos.

### Los servicios de *Comsid*

Dada su gama de productos, la empresa asiste a casas de materiales eléctricos, casas de electricidad y casas de electrónica, principalmente.

Gracias a la solidez en su respuesta y a la confianza ganada tras años de experiencia en el mercado,



Linternas *Rayovac*

extiende su servicio a todo el país: desde Tierra del Fuego hasta Jujuy, desde Buenos Aires hasta Mendoza, todo el largo y ancho del país está satisfecho con la labor de esta empresa ciento por ciento argentina.

Pero, además, el servicio se completa con la incorporación constante de productos y a las facilidades que aporta la empresa para poder comenzar a trabajar con ella.

Dado que su visión es crecer junto con el cliente, ofrece para él servicios adicionales que puedan facilitar el trabajo diario. La atención personalizada, asesoramiento continuo, capacitación y exposición de productos son técnicas que la empresa implementa hace ya muchos años. Ahora suma más y mejores servicios, por ejemplo, la comercialización de productos que no se encuentran en Argentina, que incluso *Comsid* no cuenta en catálogo, pero que a un cliente particular pueda interesar.

*[Comsid] quiere ser más visible, que la gente la conozca, afianzar su participación en el mercado de la mano de la consolidación del vínculo con los clientes.*

### *Comsid* mira hacia el futuro

Los proyectos de crecimiento y expansión son una constante en la empresa. "Hay muchos más proyectos. 2019 será un año completo, tenemos muchas expectativas de crecimiento", culmina Sebastián Kopelian. ■